



Łódź, 02.10.2013r.

Impuls s.c. Ewa Głąb, Agnieszka Sobka
Ul. H. Sienkiewicza 67,
90-009 Łódź
Email: pawel.glab1@gmail.com
Tel.:501 702 026
NIP:7251869710
REGON:473206376

ZAPYTANIE OFERTOWE

Szanowni Państwo,

W związku z realizacją projektu pt.: **„Wdrożenie aplikacji B2B integrującej zarządzanie procesami realizacji zamówień i fakturowania oraz wymiany danych finansowo – księgowych i raportowania”** zgodnie z umową o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-10-021/12-00 w ramach działania 8.2. „Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B”, 8 osi priorytetowej „Społeczeństwo informacyjne – zwiększenie innowacyjności gospodarki” Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013, **firma Impuls s.c. Ewa Głąb, Agnieszka Sobka zaprasza do składania ofert** na realizację zadań spełniających następujące wymagania:

I. ZAMAWIAJĄCY

Impuls s.c. Ewa Głąb, Agnieszka Sobka
Ul. H. Sienkiewicza 67, 90-009 Łódź
NIP:7251869710
REGON:473206376

II. OPIS PROJEKTU

Przedmiotem projektu jest dokonanie zasadniczej przebudowy modelu współpracy z partnerami Wnioskodawcy poprzez wdrożenie platformy B2B, która pozwoli na integrację systemów tych przedsiębiorstw z firmą Impuls.

Wdrożenie platformy B2B pozwoli na automatyzację zasadniczych procesów biznesowych realizowanych obecnie, związanych z zakresem współpracy Wnioskodawcy z Partnerami. Przyczyni się to do znacznego usprawnienia procesów dzięki:



- eliminacji zbędnych czynności, nie wnoszących wartości dodanej,
- skrócenie czasu wykonywania poszczególnych czynności w tych procesach,
- zmianę strategii komunikacji z partnerami,
- ograniczenie możliwości występowania błędów.

W wyniku realizacji projektu zautomatyzowane zostaną następujące procesy biznesowe w relacjach z poszczególnymi partnerami:

- a) Proces realizacji zamówienia/usługi i fakturowania,
- b) Proces przekazania danych finansowo – księgowych i raportowania.

III. OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA

1. Przedmiotem zamówienia jest wykonanie następujących zadań:

Analizy przygotowawcze i usługi eksperckie

- a) Analiza biznesowa oraz opracowanie projektu funkcjonalnego i technicznego systemu B2B
- b) Analiza przedwdrożeniowa: analiza procesów biznesowych zachodzących między Impuls a czterema Partnerami biznesowymi

Zakup nowych środków trwałych

- c) Zakup środków trwałych – serwer wraz z oprogramowaniem

Serwer (1 szt.) spełniający minimalne wymagania dla rozwiązania informatycznego typu B2B takie jak: Obudowa typu Tower, Procesor: 2 szt., czterordzeniowy procesor klasy Xeon lub nowszy/wielordzeniowy procesor RISC (min. 2.40 Gh/12MB), Pamięć RAM – Min. 8 GB RAM, Interfejs sieci LAN Ethernet 10/100/1000 Mb/s, min. 2 szt. (redundantne) na płycie głównej; Wbudowana pamięć masowa min. 2 x 300 GB/SAS 10K 2,5” Hot Plug; Napęd optyczny Min 1 x DVD-RW SATA slim; Zasilacze redundantne min. 2 x 750 W; Certyfikat CE: serwer, ISO 9001 i ISO 14001 dla producenta; Gwarancja min. 36 miesięcy na poszczególne zamawiane elementy. System operacyjny: 64-bitowy system operacyjny Microsoft Windows Server 2008.



Nabycie wartości niematerialnych i prawnych

- d) Zakup licencji B2B (system informatyczny stworzony na potrzeby Wnioskodawcy i projektu)
- System składać się powinien z trzech modułów: a) zamówienia/rezerwacje, b) automatyzacja fakturowania, c) administracja; Liczba licencji: 4 szt.
- e) Zakup specjalistycznego oprogramowania do zarządzania przedsiębiorstwem, służącego do obsługi biura (moduł fakturowania, moduł raportów, moduł finansów/rozliczeń, moduł zamówień, moduł zarządzania dokumentami, moduł profilu użytkownika, moduł administracji, moduł relacji z klientami) wraz z wdrożeniem; Liczba licencji: 4 szt.

Szkolenia specjalistyczne

- f) Szkolenie specjalistyczne dla pracowników firmy Impuls, którzy będą pracować z wykorzystaniem platformy B2B. Ilość szkolonych osób: 4.

IV. TERMIN WYKONANIA ZAMÓWIENIA

1. Rozpoczęcie wykonania przedmiotu zamówienia: z dniem podpisania umowy.
2. Maksymalny termin zakończenia wykonania przedmiotu zamówienia: 31.03.2015r.

V. OPIS SPOSOBU PRZYGOTOWANIA OFERTY

1. Oferta powinna być złożona na piśmie i podpisana przez osobę upoważnioną do reprezentacji Oferenta (pod rygorem nieważności).
2. Oferta (jeden egzemplarz oryginalny) powinna być przygotowana zgodnie z wymogami zawartymi w niniejszym Zapytaniu, w języku polskim.
3. Wszelkie poprawki w treści oferty muszą być parafowane przez osobę podpisującą ofertę.
4. Oferta musi być sporządzona według wzoru stanowiącego załącznik do niniejszego zapytania.
5. Nie dopuszcza się składania ofert częściowych.
6. Oferent przedstawia cenę ofertową netto. Cena będzie niezmienna do końca realizacji zamówienia.



VI. MIEJSCE ORAZ TERMIN SKŁADANIA OFERT

1. Oferty należy składać w nieprzekraczalnym terminie do dnia 18.10.2013r. do godziny 16.00.
2. Ofertę należy dostarczyć osobiście w wersji papierowej do siedziby firmy Impuls pod adresem:

Impuls s.c. Ewa Głąb, Agnieszka Sobka

Ul. H. Sienkiewicza 67, 90-009 Łódź

VII. OCENA OFERT

1. Zamawiający dokona oceny ofert na podstawie następujących kryteriów:

- Cena: 100%.

Maksymalna liczba punktów do uzyskania w kryterium: 100 punktów.

2. W kryterium „Cena” najwyższą liczbę punktów (tj. 100) otrzyma oferta zawierająca najniższą cenę netto za wykonanie przedmiotu zamówienia.
3. Każda kolejna oferta otrzyma punkty zgodnie z wyliczeniem według następującego wzoru:
4. Liczba punktów za kryterium „cena”= (cena oferty najniżej skalkulowanej x 100) : cena oferty ocenianej.
5. Wyliczenie punktów będzie dokonane z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku.

VIII. INFORMACJE DOTYCZĄCE WYBORU NAJKORZYSTNIEJSZEJ OFERTY

1. Zamawiający udzieli zamówienia oferentowi, którego oferta uzyska najwyższą liczbę punktów.
2. Zamawiający niezwłocznie po wyborze oferty powiadomi o wybranym Wykonawcy oferentów, którzy złożyli oferty.
3. Zamawiający wskaże termin i miejsce podpisania umowy Oferentowi, którego oferta została wybrana.



IX. DODATKOWE INFORMACJE

1. Pracownikiem upoważnionym do kontaktów z Oferentami jest:

Paweł Głąb

Email: pawel.glab1@gmail.com

Tel.:501 702 026

X. ZAŁĄCZNIKI

- wzór formularza ofertowego